

L. EINAUD



Presidenza-Uffici amministrativi Varese, Via Bertolone n.7 Tel. 0332-239209 - Fax 0332 - 830340



Allegato 1 a

PER CANDIDATI AD ESAMI INTEGRATIVI E DI IDONEITÀ

PROGRAMMA DISCIPLINARE DI: TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI

CLASSE 1^ - INDIRIZZO "SERVIZI COMMERCIALI"

GLI STRUMENTI DI LAVORO

- Proporzioni e calcoli percentuali
- Riparti proporzionali diretti

L'AZIENDA E LE SUE RISORSE

- L'azienda e i suoi elementi costitutivi
- Classificazione delle aziende
- Soggetti che operano nell'azienda
- Le attività svolte all'interno dell'azienda

IL CONTRATTO DI VENDITA

- Caratteri e fasi della vendita
- Obblighi del venditore e del compratore
- Elementi essenziali e accessori del contratto di vendita

LA DOCUMENTAZIONE DELLA COMPRAVENDITA

- La fattura: elementi e funzioni
- L'imposta sul valore aggiunto: presupposti, caratteristiche e liquidazione
- La base imponibile IVA
- Compilazione di fatture

<u>Libro di testo di riferimento</u>: Esperienze Professionali - Volume 1: Corso di tecniche professionali dei servizi commerciali per il biennio di F. Calautti, G. Grazioli, D. Stroffolino, Tramontana – ISBN: 9788823355101.



L. EINAUD



Presidenza-Uffici amministrativi Varese, Via Bertolone n.7 Tel. 0332-239209 - Fax 0332 - 830340



CLASSE 2^ INDIRIZZO "SERVIZI COMMERCIALI"

I CALCOLI FINANZIARI

Interesse e montante, sconto commerciale e valore attuale

GLI STRUMENTI DI REGOLAMENTO DELLA COMPRAVENDITA

- Assegni bancari e circolari, pagherò cambiario e cambiale tratta
- Bonifico bancario, carte di debito e di credito, servizi bancari di incasso elettronico

LA GESTIONE AZIENDALE

- Le operazioni di gestione
- I finanziamenti di capitale proprio e capitale di debito
- Gli investimenti aziendali e le operazioni di disinvestimento
- Il patrimonio aziendale e la situazione patrimoniale
- Il reddito d'esercizio e la situazione economica

LA COMUNICAZIONE AZIENDALE

- Il sistema della comunicazione
- Il bilancio, lo Stato patrimoniale e il Conto economico civilistici

<u>Libro di testo in adozione:</u> Esperienze professionali - Volume 2: Corso di tecniche professionali dei servizi commerciali per il biennio di F. Calautti, G. Grazioli, D. Stroffolino - Tramontana - ISBN: 9788823355118.

CLASSE 3^ INDIRIZZO "SERVIZI COMMERCIALI"

LA GESTIONE AZIENDALE

- ☐ La forma giuridica delle imprese
 - L'impresa individuale e le società
- ☐ Le fonti di finanziamento e gli investimenti aziendali
 - I finanziamenti e gli investimenti

□ Il patrimonio aziendale

- Il patrimonio nell'aspetto qualitativo e quantitativo
- L'inventario

Il reddito d'impresa

- I costi e i ricavi della gestione
- Il reddito d'esercizio
- Il concetto di competenza economica

LA COMUNICAZIONE ECONOMICO-FINANZIARIA Il sistema informativo aziendale - La rilevazione, i conti, le scritture d'impresa

□ Il metodo della partita doppia

- Il metodo della partita doppia applicato al sistema del patrimonio e del risultato economico
- Il piano dei conti
- La registrazione delle operazioni di gestione nel giornale e nei conti di mastro

□ La nascita dell'impresa

- La costituzione dell'impresa
- Gli apporti dell'imprenditore
- I costi d'impianto

☐ L'acquisto dei fattori produttivi

- La rilevazione degli acquisti
- L'acquisto di merci e materie di consumo, di servizi e di beni strumentali
- I resi su acquisti, gli abbuoni e i ribassi attivi
- Il regolamento degli acquisti

☐ Le vendite di beni e le prestazioni di servizi

- La rilevazione delle vendite
- La vendita di merci e di beni strumentali
- I resi su vendite, gli abbuoni e i ribassi passivi
- Il regolamento delle vendite

☐ Altre operazioni di gestione

- I finanziamenti bancari
- Le retribuzioni ai dipendenti
- La liquidazione periodica IVA

IL BILANCIO AZIENDALE

☐ Le scritture di <u>assestamento</u>

- Le scritture di assestamento (cenni)

<u>Libro di testo di</u> riferimento: Tecniche professionali commerciali – Volume 1 di E. Astolfi, G. Montagna, R. Bertolini, Tramontana – ISBN: 9788823366701.





Presidenza-Uffici amministrativi Varese, Via Bertolone n.7 Tel. 0332-239209 - Fax 0332 - 830340



CLASSE 4^ INDIRIZZO "SERVIZI COMMERCIALI"

L'Azienda e la sua organizzazione (Cenni)		
LE FONTI DI FINANZIAMENTO DELL'IMPRESA		
☐ La struttura finanziaria e le fonti di finanziamento dell'impresa		
☐ I finanziamenti di capitale proprio		
☐ L'autofinanziamento		
 I finanziamenti di capitale di debito: prestiti bancari e finanziamenti pubblici Il capitale di debito 		
- I finanziamenti bancari a breve, medio e lungo termine		
☐ I prestiti obbligazionari		
- Le obbligazioni e il prestito obbligazionario		
LA GESTIONE DEI PROCESSI D'ACQUISTO, LOGISTICA, PRODUZIONE E VENDITA		

La gestione dei processi d'acquisto
- L'acquisto di fattori produttivi a breve e a medio/lungo ciclo di utilizzo
La logistica e la gestione del magazzino
- Il magazzino e la sua gestione
La gestione del processo delle vendite
- Le vendite e il loro regolamento
- La dismissione dei fattori produttivi a medio/lungo ciclo di utilizzo

LA COMUNICAZIONE E IL MARKETING

☐ II processo di marketing Il marketing e le ricerche di mercato ☐ Le leve del marketing mix

LA GESTIONE DEL PERSONALE

- ☐ La gestione aziendale delle risorse umane Il mercato del lavoro e la gestione delle risorse umane Il rapporto di lavoro subordinato e la remunerazione del personale ☐ L'amministrazione del personale
 - Gli elementi della retribuzione
 - Gli Enti Previdenziali: INPS e INAIL
 - Le rilevazioni contabili del personale

Libro di testo in adozione: Tecniche professionali commerciali – volume 2 di P. Bertoglio e S. Rascioni, Tramontana – ISBN: 9788823366718.



L. EINAUD



Presidenza-Uffici amministrativi Varese, Via Bertolone n.7 Tel. 0332-239209 - Fax 0332 - 830340



CLASSE 5^ INDIRIZZO "SERVIZI COMMERCIALI" (PER CANDIDATI AD ESAMI PRELIMINARI DI MATURITA')

MODULO 1 Il bilancio d'esercizio e la fiscalità di impresa Il bilancio civilistico

- Le scritture di assestamento
- La comunicazione economico-finanziaria e il bilancio d'esercizio

L'analisi di bilancio

L'analisi di bilancio per indici e per flussi

Le imposte dirette sulle società di capitali

L'IRES e l'IRAP

MODULO 2 La contabilità gestionale

Il calcolo e il controllo dei costi

- La contabilità gestionale e la classificazione dei costi
- Il direct e il full costing
- L'activity based costing
- I costi e le decisioni di impresa
- I costi variabili e i costi fissi
- La break even analysis
- I costi suppletivi

MODULO 3 Le strategie d'impresa, la pianificazione e il controllo di gestione La pianificazione, la programmazione e il controllo

- La direzione e il controllo della gestione
- La pianificazione e la programmazione
- Il controllo di gestione

Il budget e il controllo budgetario

- I costi standard
- Il budget
- Il budget economico, degli investimenti e finanziario
- Il controllo budgetario
- Il reporting
- Il business plan e il marketing plan
- Il business plan e il marketing plan

<u>Libro di testo in adozione</u>: Nuovo tecniche professionali dei servizi commerciali – volume 3 di P. Bertoglio e S. Rascioni, Tramontana – ISBN: 9788823351141.

Indirizzo mail : einaudi.va@tin.it